



ŁUKASZ PIETUCHOWSKI

Motto życiowe

Pokonuj ograniczenia, które siedzą w Twojej głowie, bo tylko to doprowadzi Cię do głębokiego i pełnego życia.

📍 Warszawa

✉️ pietuchowski@protonmail.com

📞 574 663 930

🖥️ Więcej informacji:
pietuchowski.info

📱 fb.me/luk.pietuchowski

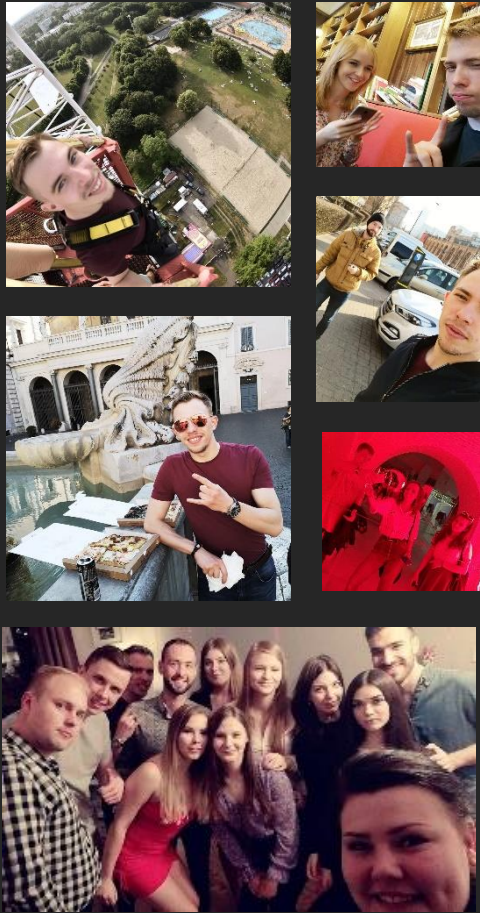
UMIEJĘTNOŚCI

- Profesjonalna obsługa komputera
- Obsługa klienta biznesowego
- Umiejętność podejmowania trafnych decyzji w stresie oraz pod presją czasu
- Praca zespołowa, oraz osiąganie wspólnych, jak i indywidualnych celów
- Angielski na poziomie komunikatywnym
- Budowanie długoterminowych relacji z klientami i współpracownikami
- Szybkie odnajdywanie się w niecodziennych sytuacjach
- Tworzenie wokół przyjaznej i komfortowej atmosfery
- Wysoka introspekcja

DOŚWIADCZENIE

- **CAŁY CZAS** Tworzenie stron internetowych oraz programów komputerowych na zamówienie
programowanie, obsługa klienta telefoniczna / mailowa, ustalanie i realizowanie potrzeb klienta
- **2015 – 2017** Obsługa i zarządzanie dwoma salami informatycznymi (komputery, projektor)
zarządzanie komputerami
- **2015 – 2017** Prowadzenie własnego sklepu internetowego z grami komputerowymi
programowanie, obsługa Allegro, obsługa klienta telefoniczna / mailowa, tworzenie ofert produktowych, zbijanie obiekcji
- **2016 – 2017** SafetyTrades – projekt strony internetowej, która miała zrzęcać osoby, które sprzedają oraz kupują swoje przedmioty wirtualne z popularnych gier tamtych czasów.
praca w zespole, programowanie, zarządzanie, umiejętności socjalne, zarządzanie czasem, ustalanie celów
- **2017 – 2018** Nestlé, Nespresso – Specjalista ds. obsługi klienta (marka premium)
obsługa klienta, w tym biznesowego, realizacja potrzeb klienta, wystawianie faktur, znajomość produktów, zbijanie obiekcji, umiejętności sprzedażowe, realizowanie celów sprzedażowych, sprzedaż bezpośrednia, budowanie długoterminowych relacji klient / sprzedawca
- **2018 – obecnie** Aisko – Pracownik działu obsługi klienta oraz sprzedaży bezpośredniej i wysyłkowej
przyjmowanie dostaw, przygotowywanie faktur, sprzedaż wysyłkowa - klient detaliczny / hurtowy, sprzedaż bezpośrednia, obsługa programu WAPro Mag obsługa klienta telefoniczna / mailowa
- **2019 – obecnie** Założenie własnej działalności gospodarczej – sklep internetowy z grami komputerowymi w postaci cyfrowej
programowanie, obsługa Allegro, obsługa klienta telefoniczna / mailowa, budowanie sklepu e-commerce, tworzenie usprawnień systemowych, tworzenie ofert produktowych, zbijanie obiekcji, zarządzanie czasem, oraz celami

GALERIA



PRZECZYTANE KSIĄŻKI

- „Komunikacja pozawerbalna”
Goman Carol Kinsey
- „Jak zdobyć przyjaciół i zjednać sobie ludzi”
Carnegie Dale
- „Mała, wielka zmiana”
Robert B. Cialdini, Steve J. Martin,
Noah J. Goldstein
- „Potęga osobistego uroku”
Brian Tracy
- „Oszustwa pamięci”
Katarzyna Bagniewska
- „Kieruj swoim życiem”
Wayne W. Dyer
- „Potęga podświadomości”
Joseph Murphy
- „Podręcznik perswazji”
Mateusz Grzesiak
- „Filozofia Kaizen”
Maurer Robert
- „Intucja”
Osho
- „Jak się uczyć”
Fry Ron
- „Potęga terażniejszości”
Tolle Eckhart

EDUKACJA

- 2012 – 2017 Technikum Elektroniczne nr. 3
nieukończone
- 2017 – obecnie Szkoły Beaty Mydłowskiej – Liceum dla Dorosłych
- 2016 Kurs marketingu online „Google internetowe rewolucje”
kurs internetowy stworzony przez google, dzięki któremu nabywasz umiejętności operowania systemem AdSense, systemem reklam Google
- 2017 Kurs „Body language for Entrepreneurs”
pełnowartościowy kurs internetowy, prowadzony przez Vanesse Van Edwards. Autorka uczy w jaki sposób rozumieć mowę ciała w biznesie i jak prawidłowo nią operować
- 2018 Kurs „Learn to Sell Anything by Grant Cardone”
pełnowartościowy kurs internetowy, prowadzony przez Grant Cardone. Dzięki kursowi uczymy się właściwie wszystkiego o profesjonalnej sprzedaży bezpośredniej, polecam każdemu przynajmniej do niego zajrzeć :)
- 2018 Kurs „Skuteczne techniki sprzedaży – Michał Barczak”
kurs internetowy, prowadzony przez Michała Borczaka. W materiałach znajdziemy informacje, o tym w jaki sposób dobrze sprzedawać, jednak to wcześniejsze szkolenie polecam dużo bardziej

ZAINTERESOWANIA



Stylizacja casualowa



Czytanie Książek



Psychologia i behawiorystyka



Personal branding



Informatyka i grafika



Sprzedaż i marketing

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dnia 29.08.1997 roku o Ochronie Danych Osobowych; (tekst jednolity: Dz. U. 2016 r.